

## **Novinka v ČR: franšíza mezi hypotékami**

**Zajímavou novinku přináší na český trh společnost GEPARD FINANCE. Rozhodla se nabídnout své znalosti, zázemí stabilní společnosti a podporu jednoho z nejvýznamnějších hráčů tuzemským podnikatelům. Ti tak mají šanci stát se partnery firmy a těžit z výhod, které takové spojení nabízí.**

Franšízing si podnikatelé dosud spojovali spíše s řetězci rychlého občerstvení, kde pod hlavičkou známých značek funguje řada podnikatelů. Bez podpory významného hráče by přitom zapadli v davu. Díky franšízingu mají ale větší šance na úspěch, neboť podnikají s již rozšířenou značkou a zavedeným know-how. Podobnou příležitost teď mají i partneři GEPARD FINANCE.

### **Výhodný model podnikání**

GEPARD FINANCE chce nabídnout lepší dostupnost svých služeb, proto mění strukturu své sítě a sáhla po franšízingovém konceptu. „*Hypoteční centra transformujeme na franšízové pobočky, které budou mít naši plnou podporu. Jde o výhodný model podnikání, při němž sázíme na dlouhodobou spolupráci,*“ uvedl generální ředitel společnosti Jan Kruntorád s tím, že zájemce o licenci si firma pečlivě prověřuje a vybírá.

Těm, kteří důkladným sítím projdou a dostanou příležitost vést vlastní pobočku pod hlavičkou GEPARD FINANCE, pak firma nabídne nadstandardní provize z realizovaných obchodů na českém trhu. Navíc svým partnerům zajistí potřebný servis.

Tzv. franšízanti získají zdarma možnost spolupráce se všemi bankami na trhu za mimořádných podmínek, kompletní sadu hypotečních produktů s výhodnými finančními podmínkami pro klienty partnera, vyšší komfort při vyřizování poptávek, metodickou podporu i otevřené dveře do vzdělávacího systému společnosti.

### **Marketingová podpora partnerů**

Neméně důležitá je samozřejmě i marketingová podpora partnerů. „*O zvýšení známosti a povědomí o značce i prodejního místa partnerů se postaráme my. Investice do marketingu půjdou z naší kapsy, ať už půjde o billboardovou kampaň, sponzoring či internetovou reklamu. Naši partneři pak z toho budou jen těžit,*“ podotkl Kruntorád.

„*Franšízové partnerství musí oboustranně přinášet průběžné i dlouhodobé benefity. Do budoucna budeme náš koncept nadále vylepšovat. Už nyní však nabízíme samostatné podnikání s odkazem na silnou značku s dobrým jménem na trhu a jistotu. Připravili jsme ojedinělé provizní podmínky na českém trhu a provize partnerům vyplácíme bezodkladně,*“ shrnul Kruntorád.

### **V případě zájmu o další informace kontaktujte:**

Ing. Jiří Hlinka  
manager marketingu  
tel.: +420 271 122 971  
GSM: +420 606 656 004  
e-mail: jiri.hlinka@gpf.cz

### **Více o GEPARD FINANCE**

*Česká makléřská (brokerská) společnost specializující se na finanční poradenství a kompletní zpracování úvěrových produktů spojených s financováním nemovitostí. Zajišťuje také všechny typy pojištění. GEPARD FINANCE je zakládajícím členem Asociace hypotečních makléřů a patří mezi největší firmy ve zpracování hypoték na trhu.*